



dienstbeschrijving
algemeen

WAAR WIJ GOED IN ZIJN.

Greenhub Group helpt bedrijven in de duurzame sector met het optimaliseren van hun processen. Door onze eigen trials and errors en de nodige ervaring in procesoptimalisatie hebben wij verschillende diensten ontwikkeld die ondernemers in deze specifieke sector helpen met geld besparen, hogere sales resultaten, realtime inzicht en een betere samenwerking. Om van daaruit meer rust en resultaat a.k.a échte winst te kunnen creëren..

DIENSTEN.



Wij kunnen jou direct en hands-on helpen. Met onze bewezen innovatieve oplossingen zorgen wij ervoor dat processen efficiënter en sneller worden ingericht, waardoor bedrijven meer inzicht en invloed krijgen inzake hun personeel, financiën, marketing en sales. Hieronder vindt je een korte opsomming van de oplossingen die wij kunnen leveren.

PROCES OPTIMALISATIE

- **SALESPWR.** - (tijdelijk) inzet op sales trajecten om bij te dragen aan geprognostiseerde omzet.
- **EXPEDITE.** - dienst om sales(teams) efficiënter te laten werken waardoor conversie omhoog gaat en er realtime inzicht ontstaat in het salesproces en resultaten.
- **SAAAS.** - zakelijke leads en afspraken voor sales zodat zij zich kunnen richten op opvolging en dealclosing.
- **INCHARGE.** - grip op de financiële stromen binnen je organisatie.
- **TEAMS.** - poule van direct inzetbare technische installatieteams.

PERSONEEL

Op maat gemaakte (inhouse) recruitment trajecten vanuit jarenlange expertise. Detachering, werving & selectie, fieldmanagement en HR.

- detachering/ werving & selectie van tech personeel
- interim HR management
- RI&E
- Protocol beleid
- Personeelshandboek etc.

MARKETING/COMMUNICATIE

Alle vormen van hulp bij marketing & communicatie

- (social) media uitingen
- brandbook/logo/huisstijl
- website
- advertising

STRATEGIE

Ruime ervaring in strategisch management. Begeleiding van start-ups. Verkoopklaar maken organisaties.

- bedrijfsscan - strategiebepaling
- leiderschap training & coaching
- van strategie naar implementatie - op consultancy basis binnen bedrijven strategie doorvoeren
- commercie & New Business Development

ONZE KRACHT.

Al meer dan tien jaar helpen wij onder meer installatiebedrijven, om een stap verder te maken in professionaliteit en groei. Samen met jou gaan we graag in gesprek om te kijken waarin jij een slag wil maken.

Dat betekent dat we gaan kijken waar de hoofdpijnen zitten in jouw bedrijf. Hoe kan het dat je zoveel omzet maakt, maar dat er weinig winst overblijft? Hoe krijg je de conversie omhoog of hoe krijg je meer inzicht zonder te hoeven investeren? Hoe kun je de huidige processen beter koppelen of efficiënter inrichten? Hoe creëer je meer betrokkenheid bij je medewerkers? Elke ondernemer loopt tegen zijn eigen uitdagingen aan. Maar je bent hierin niet alleen. Vaak zijn er maar paar kleine wijzigingen nodig, die andere ondernemers ook al hebben gebruikt, om weer de vloeiende machine te worden die jij voor ogen had toen jij je bedrijf oprichtte. Wij helpen jou daar graag bij.

INTERESSE.

Ieder bedrijf kan roepen dat wat ze doen ook daadwerkelijk helpt. Een beetje sceptisch daar naar kijken is nooit verkeerd. We willen jou uitdagen om vrijblijvend met ons een gesprek aan te gaan. Als van origine Rotterdammers geloven wij in het 'niet lullen, maar poetsen' principe. We gaan je niks verkopen wat we ook niet werkelijk waar kunnen maken. Dus neem contact met ons op als je er klaar voor bent om jouw bedrijf naar een hoger niveau te tillen. Durf jij het aan?

www.greenhub.nl
info@greenhub.nl
085 212 9009
Eleanor Rooseveltlaan 29
2719 AB ZOETERMEER

Meer weten over specifieke diensten? Neem een kijkje op onze website!

vanuit verbinding verbeteren