

expedite.
makkelijk.goeed.verkopen.



hoppa. lekker gaan

Salestoppers zijn over het algemeen snel, goede praters, weten precies in te spelen op wat de klant wil én zijn in staat om kansen te zien, daarop te anticiperen en deals te closen. Fantastisch!

Focus hebben op datgene wat nu gebeurt is een sterke kwaliteit van deze medewerkers binnen jouw organisatie, maar heeft ook een keerzijde.

Snel kunnen handelen betekent vaak ook een kortere aandachtsspanne. Trouwe opvolging van leads kan er weleens bij inschieten als er alweer een nieuw misschien wel interessanter exemplaar voor de deur staat. Veel leuker toch om te focussen op het nieuwe goud dat er blinkt!

Daarnaast is het bewerken van klanten vooral leuk als je lekker kan bezig zijn met waar je goed in bent, deals closen aan tafel bij de klant, en niet al te veel tijd kwijt bent aan de administratieve romsplomp er omheen. Je wilt GAAN!

zo. opgelost

Vanuit onze eigen ervaring binnen verkoop en door eens eerlijk naar onszelf te kijken, ontdekten we een aantal patronen waar sales professionals tegenaan lopen. We hebben deze naast de behoeften van de klant en het bedrijf gelegd en van daaruit **EXPEDITE.** ontwikkeld. Een dienst die bijdraagt aan hogere efficiency, meer omzet en een grotere algehele tevredenheid. Voor organisatie, sales professional en klant.

expedite.
verb

1. make (an action or process) happen sooner or be accomplished more quickly.
2. To speed up the progress of; accelerate.

greenhub
group.



organisatie. inzicht

- realtime inzicht in resultaten van jouw sales professionals en waar ze mee bezig zijn
- overzicht in sales tendensen om zo te kunnen forecasten
- borging van kostbare klantgegevens
- hogere conversie
- grote klanttevredenheid



sales. efficiency

- deals worden automatisch voor jou bijgewerkt
- realtime inzicht
- een duidelijke wijze om direct te kunnen zien wie echt koopinteresse heeft
- automatische opvolging van leads, die niet meer in de aandachtsspanne liggen



klant. vertrouwen

- heeft het idee dat hij/zij gezien wordt
- krijgt snelle opvolging bij vragen
- zal vanuit relatie kopen
- heeft vertrouwen in het proces

expedite.
verb

1. make (an action or process) happen sooner or be accomplished more quickly.
2. To speed up the progress of; accelerate.

greenhub
group.

expedite. hoe dan

We gaan je hier niet lastig vallen met technisch geneuzel over hoe onze dienst in elkaar zit. Maar wat we wel kunnen vertellen is dat we een funnel hebben gecreëerd. Hierin worden jouw leads geïntegreerd en wordt er automatisch opvolging gegeven aan offertes op een conversationele persoonlijke manier. Van lead tot deal closing wordt het de sales professional zo makkelijk gemaakt.

Onze dienst is te koppelen aan jouw systeem (zonder kan ook) en kan met of zonder offertemodule worden afgenomen. Daarnaast wordt de dienst uiteraard aangepast aan jouw processen.

Dan hier het stukje waarin WC eend gaat vertellen dat WC eend heel erg goed is. Komt tie.

We hebben onze dienst door trial and error steeds meer geoptimaliseerd en kunnen inmiddels garanderen dat door het gebruik van **EXPEDITE**, offertes sneller kunnen worden verzonden, de conversie wordt verhoogd en de salescycle wordt verkort. Met onze dienst kan 1,0 fte sales de werkzaamheden verrichten van 2,0 fte. Ook is de algemene klanttevredenheid aanzienlijk toegenomen bij onze opdrachtgevers. Toch leuk als een klant je vertelt dat hij het verkoopproces als zeer prettig heeft ervaren!

best. interessant

Hebben we je interesse gewekt? We hebben er zin in om **EXPEDITE**, ook bij jou te gaan implementeren. We weten zeker dat het jouw organisatie gaat helpen. Dus neem contact met ons op als je er klaar voor bent (en als je durft).

expedite.
verb

1. make (an action or process) happen sooner or be accomplished more quickly.
2. To speed up the progress of; accelerate.

greenhub
group.

expedite.

interesse



eenvoudig en snel
versturen van offertes



klant voelt
zich gezien



snelle opvolging
bij vragen



hoge koopinteresse
direct in de smiezen



twijfelaars
blijven opvolgen



deals closen



iedereen tevreden!



en...
altijd inzicht!



greenhub
group.